

!! 参加者特典あり!!

無料特別セミナー

# データが仕掛けるスピード商談

～顧客データ/商品データを整備すると営業アプローチはこう変わる!～

2017年 **6月21日** (水)

14:00～16:30 (受付開始13:30)

TKPガーデンシティPREMIUM名駅西口

愛知県名古屋市中村区則武1-6-3

ベルヴュオフィス名古屋2階



(名古屋駅 太閤通口から徒歩5分)

**30名  
限定**

## 第1部 14:00～14:50

活用できる顧客データ整備と運用方法とは? ～多数の実績から導いた成功ノウハウを特別公開～

(株)リアライズ データマネジメント事業部 副事業部長 **櫻井 崇**

## 第2部 14:50～15:20

国税庁・経産省が推進する「法人番号(企業版マイナンバー)」を活用し  
顧客データクレンジング・名寄せ・法人番号付与のデータ診断を行います。

日本ソフト販売(株) コンテンツ営業二部 担当部長 **松浦 弘道**

## 第3部 15:30～16:30

『データの整理を売上につなげる!』 ～SFA活用による売上UPの仕組みづくりとは?～

ソフトブレン(株) 執行役員 **長部 力丸**

皆さんは社内に蓄積されているデータについて考えたことはありますか。企業に存在するデータは**貴重な情報資産**です。しかし依然として、その情報資産を活用して、より良い営業活動を推進できている企業は多くありません。

下記のような点に心当たりのある企業様もいるのではないのでしょうか。

- データ活用する前に、毎回データを整えている方
- データが散らばっていて、探すことに時間をかけている方
- 価値のある情報ほど、ローカルPCに保存している方
- マスタデータ管理の方法を知りたい方
- 顧客管理ツールを導入したが、売上UPに繋がっていない方

今まで蓄積してきたデータや、これから増える企業内のデータは間違いなく貴重な財産です。

その貴重な財産を活用できなくては、**非常にもったいない状況**であるといえます。

そこで、今回のセミナーでは、その**貴重な財産(データ)**の価値を最大化するために、**見直し、整え、活用**する方法を一挙にご紹介します。

数々の企業様のデータコンサルティングを行ってきた**リアライズ、日本ソフト販売、ソフトブレン**がタッグを組み、お客様にご提供できる新しい価値を是非ご体感ください!

また、ご参加頂いた企業様限定で**無料のデータ診断**のご案内もさせていただきます!

お申込み方法は裏面へ

**データが仕掛けるスピード商談  
～顧客データ/商品データを整備すると**営業アプローチ**はこう変わる！～  
《2017年6月21日》**

## 参加申込書

ソフトブレン セミナー事務局 行

F A X : 06-6360-7118

平成 年 月 日

会社名		
住所		
電話番号		
業種		
従業員数/営業人数	名 /	名
本セミナーで知りたいことは何ですか？		
1番聞いてみたいと思うパートはどれですか？	<b>1 部 ・ 2 部 ・ 3 部</b>	
参加者名	部署 ・ 役職	メールアドレス
<b>※会場の都合上、一企業2名様までのご参加でお願い致します</b>		
<b>業務コンサル希望日時</b>		
<p><b>※個人情報の取り扱いにつきまして</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・お預かりいたしましたお客様の個人情報は、セミナー主催者であるソフトブレングループの営業活動、及び情報提供のために使わせていただく場合がございます。</li> <li>・これらの個人情報は適切な安全対策のもと管理し、原則としてお客さまの同意なく第三者へ開示・提供いたしません。</li> </ul>		
<b>上記の個人情報の取り扱いについて同意する</b>	は い ・ い い え	

【お問合せ】 ソフトブレン株式会社 関西セミナー事務局  
 大阪市北区曽根崎2-11-8 大阪日興ビル9階 TEL 06-6360-7117

お申し込みは、専用ページにアクセス

ソフトブレン セミナー

検索

[http://www.softbrain.co.jp/seminar/detail/nagoya\\_170621.html](http://www.softbrain.co.jp/seminar/detail/nagoya_170621.html)