

顧客開拓マーケティングソリューション

専属スタッフが新規開拓のお手伝いをします

成功に導く顧客獲得の法則

営業リスト
×
営業支援

サポート実績 **2,000** 社以上

新規顧客獲得を支援します

やみくもの営業活動では、非効率。営業戦略を立てるには営業リストが重要です。また、ターゲットの母数が分からないと予算も立てられません。当サービスは、無料見積もりで対象件数や価格が確認でき、予算に応じてエリアや対象を拡大縮小することで適用範囲の調整が自由自在です。

営業リスト



法人・個人データベースから、
貴社の**顧客開拓に最適な営業リスト**をご提供します。

営業リストのラインナップ

ご希望の条件で抽出した”**貴社だけのオリジナル営業リスト**”を作成します

法人
データベース
約 600 万件

業種別	1,005 業種からご指定業種の法人を抽出
エリア別	都道府県、市区町村、大字（字・丁目）レベルで法人を抽出
キーワード抽出*	ご指定のキーワードが含まれる法人を抽出
ランダム抽出	テストマーケティングやアンケート調査用にランダムに法人を抽出
新設法人	過去数年の間に新設された法人だけを抽出
FAX 番号	FAX 番号を持つ法人だけを抽出

※キーワード抽出では、企業のグループ会社を抽出したり、チェーン店の抽出など、法人名の一部から対象の法人を抽出することができます。また、法人名に含まれるキーワードを指定、例えば「病院」「医院」「内科」「外科」「歯科」を指定し該当の法人を抽出する場合にも利用できます。

個人
データベース
約 1,400 万件

エリア別	都道府県、市区町村、大字（字・丁目）レベルで個人を抽出
キーワード抽出	ご指定のキーワードが含まれる個人を抽出します
ランダム抽出	テストマーケティングやアンケート調査用にランダムに個人を抽出
役員	社長宅、会長宅、専務宅、校長宅、院長宅などの富裕層を抽出
居住年数	個人宅の居住年数から個人を抽出
一戸建て	一戸建ての個人を抽出
集合住宅	集合住宅の個人を抽出
新築	新築された個人宅を抽出
性別	男女で個人を抽出
世帯主変更	世帯主が変更された個人宅を抽出
選挙区	選挙区エリアで分割された地域内の個人を抽出

厳選された営業リストによる
効率的なアプローチ

扱いやすいテキストデータ（CSV 形式）でご提供します

ご提供するデータはテキストデータでお渡ししますので、住所録ソフトや表計算ソフトをはじめ、顧客管理システムへのインポートなど、さまざまな形でご利用になれます。

TEXT
(CSV)

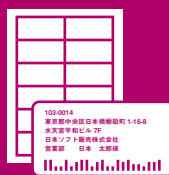
営業支援

顧客開拓専門スタッフが、
貴社に代わって**顧客開拓の代行・サポート**します。



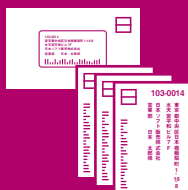
営業支援サービスのラインナップ

宛名ラベル印字



マーケティングデータベースで抽出した営業リストを、当社の高速プリンターでダイレクトメール用の宛名ラベルに印字いたします。印字した宛名ラベルは、当社のダイレクトメール発送代行で発送することも、貴社で貼り付けて発送することもできます。

DM 発送代行



ダイレクトメールに必要な発送物を用意していただくだけで、当社で封入・封緘・ラベル貼り・発送までの一連のダイレクトメール発送業務を一括して代行いたします。ダイレクトメール発送業務の負担を軽減し、営業活動に専念できます。

テレマーケティング



貴社に代わって営業員の訪問アポ取り、アンケート調査、ダイレクトメール発送後のフォローコール等の電話によるマーケティング活動をおこないます。当社のエキスパートスタッフがコールしますので、企業イメージの向上にも貢献いたします。

FAXマーケティング



FAX データベースから抽出した営業リストに、当社の FAX 一斉配信システムを利用して FAX を送信いたします。貴社には送信する原稿をご用意いただくだけで、手軽に FAX マーケティングを導入することが可能です。

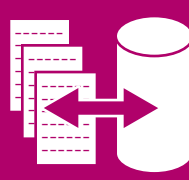
既存顧客データの
クレンジングサービスや
活用ツールもございます

データクレンジング



貴社の保有する顧客データベースの名寄せ、合併等の市区町村統廃合による住所表記の変更など、最新の状態にデータベースをメンテナンスいたします。不完全な住所や郵便番号等の補完も可能です。ダイレクトメールの二重送付や未着などを防止します。

データマッチング



貴社の保有する顧客データベースと当社の電話帳データベースをマッチングし、不足している情報を補います。電話番号のマッチングや名前と住所の一部からのマッチング等、条件設定パターンのご要望にお応えします。

顧客獲得ツール



業種業態に応じた検索・管理ソフトを、ご要望に合わせて開発します。金融機関の本人確認では自宅と勤務先を、タクシーの予約確認には配車時間を…と必要な項目を画面に追加し、業務に最適なソフトを安価にご提供します。

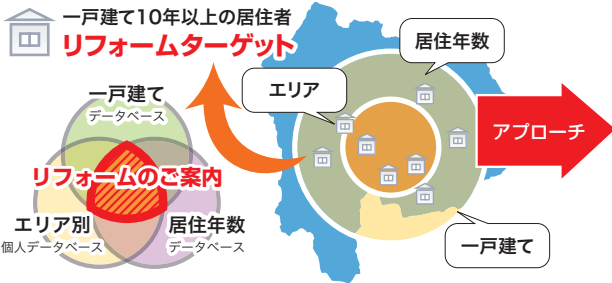


サポート事例

リフォーム会社

ご要望 一戸建て10年以上の居住者へアプローチしたい

ターゲットを抽出し、テレマーケティングで見込み顧客を見つけます



テレマーケティング



- リフォームのご案内
- ショールームのご案内
- 資料送付

ご要望をもとにターゲットリストを作成

- エリア別個人データベース
ご指定エリアの個人データベースを抽出します。
- 一戸建てデータベース
一戸建ての個人宅データベースを抽出します。
- 居住年数データベース
同一住所での居住年数を条件に、15年の範囲で設定し抽出します。

医療器具販売会社

ご要望 新設された病院をターゲットに新医療器具を販売したい

ターゲットを抽出し、テレマーケティング・DM・訪問で見込み顧客へアプローチします



ご要望をもとにターゲットリストを作成

- 業種別法人データベース
業種別に17カテゴリ156業種に分類された法人データベースを抽出します。
- エリア別法人データベース
ご指定エリアの法人データベースを抽出します。
- 新設法人データベース
指定年数以内に新設された法人を抽出します。

費用対効果

『飲食店向けの食器・容器・消耗品類を主に製造・販売するメーカー』の事例

営業リストを作成 対象エリアに含まれるターゲット 6,297件を抽出 139,173円	+	宛名ラベル印字 DM用に抽出リストを宛名ラベルに印字 25,188円	+	ダイレクトメール発送代行 DMの封入・封緘・ラベル貼り 発送まで代行 (送料別) 82,970円	=	247,331円	商圏エリアのターゲット飲食店 (対象6,297件) へダイレクトメールを発送 お客様は送付物をご用意していただくだけ
上記に加え アフターフォローで顧客開拓力アップ	+	フォローコール テレマーケティングでフォローコールを実施 1,289,400円	+	トータルコスト カタログ発送後お問い合わせ 18社 テレマによる商談のアプローチ成功 32社 合計 1,536,731円	=	約2,000万円 顧客開拓による売上増!	最終的に 28社の契約に成功 1社あたり年間平均売上 72万円 獲得

【個人のプライバシー保護について】

本製品では電話検索機能を実現する目的で、公開された電話番号情報を使用しております。弊社は、本製品において当該電話番号を上記機能の実現以外には使用しません。掲載電話番号の開示・訂正・削除・利用または第三者への提供の拒否を希望される場合は、下記窓口までご連絡ください。ご連絡がご本人またはご本人の代理人と確認できた後に、次期製品より対応させていただきます。また、当社は個人情報保護に当たりJISQ15001に準拠し個人情報保護マネジメントシステムの継続的改善に努めております。お客様も本製品を利用して個人情報を使用する場合には、「個人情報保護に関する法律」を遵守の上ご使用ください。電話番号データは暗号化で保護され提供されています。
 日本ソフト販売株式会社 情報セキュリティ委員会 TEL.053-452-0609

《販売元》

日本ソフト販売株式会社

本社 / 〒103-0014 東京都中央区日本橋筋1-16-8 水天宮平和ビル7階
 TEL.03-3668-8781 (代) FAX.03-3668-5914
 浜松センター / 〒430-0935 静岡県浜松市中区伝馬町312-32 浜松シティビル4階
 TEL.053-452-0743 (代) FAX.053-452-1701
<http://www.nipponsoft.co.jp/>
 info@nipponsoft.co.jp



日本ソフト販売株式会社は2007年1月、日本情報経済社会推進協会 (JIPDEC) より、「プライバシーマーク」を取得しております。

本カタログに記載の内容は改良のため予告なしに仕様・デザインを変更することがありますのでご了承ください。
 1件1件の個別データについての確認作業は行っていません。本来の(正しい、実際の)情報と異なることがありますので、あらかじめご了承ください。

■お問い合わせ・お申し込みは